



Merete GmbH ist ein Berliner Unternehmen der Medizintechnik und steht mit seinem Namen und qualifizierten Mitarbeitern für langjährige Erfahrung und innovative Forschungs- und Entwicklungsarbeit sowie modernste Fertigungstechnologie zur Herstellung von Implantaten und Instrumenten der Endoprothetik und der Osteosynthese. Zum Erfolg unserer Unternehmensgruppe tragen aktuell 170 engagierte Mitarbeiter bei.

Sie arbeiten bei Merete bei den Pionieren der deutschen Medizintechnik. Unsere langjährige Erfahrung und das Wissen von den Anfängen macht uns zu kompetenten Akteuren der global anerkannten Medizintechnik „Made in Germany“. Wir behaupten uns in einem globalen Markt und setzen unsere Innovationskraft dazu ein, neue und bessere Lösungen für einen ständig wachsenden medizintechnischen Markt zu bieten. Jede/r unserer Mitarbeiter/innen trägt mit persönlicher Expertise und Verantwortungsbewusstsein zu unserem stets wachsenden Erfolg bei. Nette Kollegen, die flache Hierarchie und die kurzen Entscheidungswege eines inhabergeführten Familienbetriebs und sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten erwarten Sie. Zur Verstärkung unseres International Sales suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt

International Sales Representative (w/m/d) (Vollzeit 40 Stunden/Woche)

Ihre Aufgaben

- Planung und Umsetzung der Umsatzziele in enger Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung
- Erste Ansprechpartner für die Distributoren, Ärzte und Kliniken bei ihren Sales & Marketing, Produkt- und Kommunikationsanfragen
- Analyse und Identifikation von Marktpotentialen, Distributoren und KOL's in ausgewählten Märkten, unter Berücksichtigung von nationalen Besonderheiten
- Teilnahme an Kongressen und Meetings in ausgewählten Regionen sowie Kundenbesuche
- Produkt-trainings online und vor Ort
- Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen wie Qualitätsmanagement, Regulatory Affairs, Marketing und Supply Chain
- Regelmäßiges Reporting

Sie bringen mit

- Sehr repräsentative, kommunikationsstarke Persönlichkeit mit interkultureller Kompetenz und starker Kundenorientierung
- Relevante abgeschlossene kaufmännische, technische oder medizinische Ausbildung/Studium
- Erste Berufserfahrung in vergleichbarer Position
- Sprachkenntnisse: Sehr gutes Englisch und Spanisch; Deutsch mindestens B2-Level
- gutes technisches Verständnis, idealerweise bereits vorhandenes Wissen für orthopädische Implantate und Instrumentarien (kein Muss)
- Sehr gute Kenntnisse in den gängigen EDV-Systemen (MS-Office)
- Globale Reisebereitschaft und zeitliche Flexibilität

Wir bieten

- Eine gründliche Einarbeitung und Schulung
- Eine attraktive Vergütung
- Eine arbeitgeberfinanzierte Altersvorsorge
- Hybrides Arbeitsmodell

Interessiert?

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (kurzes Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins.

E-Mail: personal@merete.de

Merete GmbH Personalabteilung | Alt-Lankwitz 102 | 12247 Berlin | www.merete.de